

Герб Коэн Искусство Вести Переговоры И Заключать Сделки Pdf

Герб Коэн Искусство вести переговоры и заключать сделки Negotiate this! Серия: Издательство:, 2005 г. 5-17-028550-7, 5-9578-1521-7 Книгопечатная продукция Объем: 384 стр. Искусство вести переговоры и заключать сделки. Искусство избегать конфликтов - но при этом не проигрывать и не уступать в главном.

Сейчас без него не обойтись ни бизнесмену, ни политику. Но как научиться вести переговоры правильно - и приходиться к разумному, взаимовыгодному решению?

Качество: Хорошее Страниц: 384 Формат: pdf, fb2, epub. [Программа Диагностика Hyundai](#). Искусство вести переговоры и заключать сделки. Искусство избегать конфликтов — но при этом НЕ ПРОИГРЫВАТЬ и НЕ УСТУПАТЬ В ГЛАВНОМ. Сейчас без него не обойтись ни бизнесмену, ни политику. Но КАК научиться вести переговоры ПРАВИЛЬНО — и приходиться к разумному, взаимовыгодному решению? На этот вопрос отвечает МЕЖДУНАРОДНЫЙ БЕСТСЕЛЛЕР Герба Коэна «Искусство вести переговоры и заключать сделки». Вложения: iskusstvo-vesti-peregovory-i-zaklyuchat-sdelki.pdf. Размер файла: 4 717 КБ. Искусство вести переговоры и заключать сделки (2005 г.) Формат: 84x108/32 Кол-во страниц: 384 стр. ISBN: 5-17-028550-7, 5-9578-1521-7. Анатация к книге 'Искусство вести переговоры и заключать сделки'. Искусство вести переговоры и заключать сделки. Искусство избегать конфликтов - но при этом не проигрывать и не уступать в главном. Сейчас без него не обойтись ни бизнесмену, ни политику. Но как научиться вести переговоры правильно - и приходиться к разумному, взаимовыгодному решению? На этот вопрос отвечает международный бестселлер Герба Козна 'Давайте договоримс.

[Скачать Бесплатно Программу Для Установки Картинок На Рабочий Стол, Игры Детективы На Пк Скачать Бесплатно](#)